



Sachbearbeiter Vertrieb (m/w)

Standort: Mannheim

Möchten Sie mit uns wachsen? Dann senden Sie uns Ihre Unterlagen

Ihre Aufgaben

- Vorstellen der angebotenen Serviceleistungen bei potentiellen Neu- und Bestandskunden
- Versenden von kundenspezifischen Unterlagen und Angeboten
- Erfassung von spezifischen Daten von Neukunden.
- Inhalte und Ergebnisse der Kundengespräche dokumentieren.
- Anlegen und bearbeiten von Kundenanfragen
- Bedarfsanalyse mit Kunden durchführen

Ihr Profil

- Sicherer Umgang mit Office- und CRM-Anwendungen
- Sicher in der Kommunikation per Telefon, Email und Skype
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse
- Interesse an den Herausforderungen der Digitalisierung sowie an Online-Marketing Themen
- Erfahrung bei der Kundengewinnung für Serviceprodukte im technisch anspruchsvollen Umfeld, insbesondere im Bereich Online Agentur / Digitales Marketing / IT sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Sie haben Spaß am Verkauf und der Telefonakquise und eine hohe Vertriebsaffinität

Was Soorce bietet

- Soorce ist die Anlaufstelle für Projektspezialisten in der Digitalisierung. Unser Konzept wird von namhaften Kunden konsequent angenommen - die Möglichkeiten mit uns zu wachsen sind enorm. Seit 2014 wächst Soorce jährlich mit dreistelligen Zuwachsraten.
- Die Soorce wurde von erfahrenen Führungspersonlichkeiten der Recruiting Industry ins Leben gerufen. Unser Unternehmen hebt bewährte Industry Best Practices in die digitale Arbeitswelt. So bietet Soorce eine Plattform für individuelle Lebensentwürfe und hält für Neueinsteiger einzigartige Aufstiegschancen und Freiheiten in einem auf Wachstum ausgerichteten, agilen Umfeld bereit.
- Neueinsteigern hilft ein professionelles Einarbeitungsprogramm schnell zu Erfolge zu feiern, die unser attraktives Bonusprogramm entsprechend honoriert.
- Versierte Industry Spezialisten können sich schnell entfalten, die Türe für zukünftige Führungsaufgaben steht offen.
- Eine konsequent auf intelligente Office Automation ausgerichtete Arbeitsumgebung ist für uns Mittel um mehr Persönlichkeit in den Recruiting Prozess zu bringen. Ineffiziente Standardaufgaben werden von Computer erledigt.
- Das Soorce Team arbeitet komplett CO₂ neutral. Die CO₂ Emissionen, die wir nicht vermeiden können, kompensieren wir mit VCS-zertifizierten Klimaprojekten. Dafür erstellen wir jedes Jahr eine CO₂ Bilanz.

Das Soorce Team freut sich auf Ihre Bewerbung an die Emailadresse:
Bewerbung@Soorce.de