



## KEY ACCOUNT MANAGER (M/W)

### Standort: Mannheim

Möchten Sie mit uns wachsen? Dann senden Sie uns Ihre Unterlagen

### Ihre Aufgaben

- Vorstellen unserer Serviceleistungen bei potentiellen Neu- und Bestandskunden
- Bedarfsanalyse mit Kunden durchführen
- Kompetenter Ansprechpartner für Key Account Kunden und freiberufliche Experten bei der Besetzung von Projekten
- Auswählen und vorstellen der besten Spezialisten für offene Projekte
- Kundenbetreuung und aktives Beziehungsmanagement
- Vertragsverhandlung auf Kunden- und Expertenseite

### Ihr Profil

- Erfahrung in der Kundengewinnung für Serviceprodukte im technisch anspruchsvollen Umfeld, insbesondere im Bereich IT oder Digitales Marketing
- Erfahrung in der Betreuung von Key Account Kunden
- Sie haben Spaß am Verkauf und der Telefonakquise und eine hohe Vertriebsaffinität
- Sicherer Umgang mit Office- und CRM-Anwendungen
- Sicher in der Kommunikation per Telefon, Email und Skype
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse
- Zuverlässige und verlässliche Arbeitsweise

## Was Soorce bietet

- Soorce ist die Anlaufstelle für Projektspezialisten in der Digitalisierung. Unser Konzept wird von namhaften Kunden konsequent angenommen - die Möglichkeiten mit uns zu wachsen sind enorm. Seit 2014 wächst Soorce jährlich mit dreistelligen Zuwachsraten.
- Die Soorce wurde von erfahrenen Führungspersönlichkeiten der Recruiting Industry ins Leben gerufen. Unser Unternehmen hebt bewährte Industry Best Practices in die digitale Arbeitswelt. So bietet Soorce eine Plattform für individuelle Lebensentwürfe und hält für Neueinsteiger einzigartige Aufstiegschancen und Freiheiten in einem auf Wachstum ausgerichteten, agilen Umfeld bereit.
- Neueinsteigern hilft ein professionelles Einarbeitungsprogramm schnell zu Erfolge zu feiern, die unser attraktives Bonusprogramm entsprechend honoriert.
- Versierte Industry Spezialisten können sich schnell entfalten, die Türe für zukünftige Führungsaufgaben steht offen.
- Eine konsequent auf intelligente Office Automation ausgerichtete Arbeitsumgebung ist für uns Mittel um mehr Persönlichkeit in den Recruiting Prozess zu bringen. Ineffiziente Standardaufgaben werden von Computer erledigt.
- Das Soorce Team arbeitet komplett CO2 neutral. Die CO2 Emissionen, die wir nicht vermeiden können, kompensieren wir mit VCS-zertifizierten Klimaprojekten. Dafür erstellen wir jedes Jahr eine CO2 Bilanz.

Das Soorce Team freut sich auf Ihre Bewerbung an die Emailadresse:  
[Bewerbung@Soorce.de](mailto:Bewerbung@Soorce.de)