



ACCOUNT MANAGER/ SALES HUNTER (m/w/d)

Standort: Mannheim oder Frankfurt/Main oder Köln

Möchten Sie mit uns wachsen? Dann senden Sie uns Ihre Unterlagen

Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neukunden durch Begeisterung mit unserem Produkt- und Leistungsportfolio
- Halten von Präsentationen vor Kunden
- Aktives Beziehungsmanagement
- Strategisches und operatives Ausbauen des Vertriebs und intensive Marktbeobachtung
- Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen mit Ansprechpartnern auf Entscheiderenebene

Ihr Profil

- Sie sind der geborene Hunter im Sales: überzeugend, durchsetzungsstark und immer am Ball
- Sicher in der Kommunikation per Telefon, E-Mail, Microsoft Teams und Post-Corona auch bei Kunden vor Ort
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse
- Idealerweise Erfahrung in der Dienstleistungsbranche
- Zuverlässige und verlässliche Arbeitsweise
- „Hunger und „Biss“ die gesteckten Ziele zu erreichen

Was Soorce bietet

- Soorce ist die Anlaufstelle für Projektspezialisten in der Digitalisierung. Unser Konzept wird von namhaften Kunden konsequent angenommen - die Möglichkeiten mit uns zu wachsen sind enorm. Seit 2014 wächst Soorce jährlich mit hohen Zuwachsraten.
- Die Soorce wurde von erfahrenen Führungspersonlichkeiten der Recruiting Industry ins Leben gerufen. Unser Unternehmen hebt bewährte Industry Best Practices in die digitale Arbeitswelt. So bietet Soorce eine Plattform für individuelle Lebensentwürfe und hält für Neueinsteiger einzigartige Aufstiegschancen und Freiheiten in einem auf Wachstum ausgerichteten, agilen Umfeld bereit.
- Neueinsteigern hilft ein professionelles Einarbeitungsprogramm schnell Erfolge zu feiern, die unser attraktives Bonusprogramm entsprechend honoriert.
- Versierte Industry Spezialisten können sich schnell entfalten, die Türe für zukünftige Führungsaufgaben steht offen.
- Eine konsequent auf intelligente Office Automation ausgerichtete Arbeitsumgebung ist für uns Mittel, um mehr Persönlichkeit in den Recruiting Prozess zu bringen.
- Das Soorce Team arbeitet komplett CO2 neutral. Die CO2-Emissionen, die wir nicht vermeiden können, kompensieren wir mit VCS-zertifizierten Klimaprojekten. Dafür erstellen wir jedes Jahr eine CO2-Bilanz.

Das Soorce Team freut sich auf Ihre Bewerbung an die Emailadresse:
Bewerbung@Soorce.de