SALES AGENT OUTBOUND (M/W)

Standort: Mannheim
Möchten Sie mit uns wachsen? Dann senden Sie uns Ihre Unterlagen

Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung im Innendienst.
- Servicevorstellung / Leadgenerierung / Aktives Telefonmarketing / Nachfass Telefonie
- Aktiv telefonischen Kontakt zu Kunden herstellen.
- Erfassung von spezifischen Daten bei Neukunden.
- Inhalte und Ergebnisse der Kundengespräche dokumentieren.
- Bedarfsanalyse

Ihr Profil

- Sie haben Spaß am Verkauf und der Telefonakquise sowie eine hohe Vertriebsaffinität
- Erfahrung bei der Kundengewinnung für Serviceprodukte im technisch anspruchsvollen Umfeld, insbesondere im Bereich Online Agentur / Digitales Marketing / IT sind von Vorteil, aber keine Bedingung
- Ausgeprägtes Kommunikationsvermögen und Überzeugungskraft, gute sprachliche Ausdrucksfähigkeit und gute Umgangsformen
- Natürliche und positive Schlagfertigkeit und serviceorientiertes Auftreten.
- Ein hoher Grad an Eigenmotivation und der Wille zum Erfolg.
- Sicherer Umgang mit Office- und CRM Anwendungen

Was Soorce bietet

- Soorce ist die Anlaufstelle für Projektspezialisten in der Digitalisierung. Unser Konzept wird von namhaften Kunden konsequent angenommen - die Möglichkeiten mit uns zu wachsen sind enorm. Seit 2014 wächst Soorce jährlich mit dreistelligen Zuwachsraten.
- Die Soorce wurde von erfahrenen Führungspersönlichkeiten der Recruiting Industry ins Leben gerufen. Unser Unternehmen hebt bewährte Industry Best Practices in die digitale Arbeitswelt. So bietet Soorce eine Plattform für individuelle Lebensentwürfe und hält für Neueinsteiger einzigartige Aufstiegschancen und Freiheiten in einem auf Wachstum ausgerichteten, agilen Umfeld bereit.
- Neueinsteigern hilft ein professionelles Einarbeitungsprogramm schnell zu Erfolge zu feiern, die unser attraktives Bonusprogramm entsprechend honoriert.
- Versierte Industry Spezialisten können sich schnell entfalten, die Türe für zukünftige Führungsaufgaben steht offen.
- Eine konsequent auf intelligente Office Automation ausgerichtete Arbeitsumgebung ist für uns Mittel um mehr Persönlichkeit in den Recruiting Prozess zu bringen . Ineffiziente Standardaufgaben werden von Computer erledigt.
- Das Soorce Team arbeitet komplett CO_2 neutral. Die CO_2 Emissionen, die wir nicht vermeiden können, kompensieren wir mit VCS-zertifizierten Klimaprojekten. Dafür erstellen wir jedes Jahr eine CO_2 Bilanz.

Das Soorce Team freut sich auf Ihre Bewerbung an die Emailadresse:
Bewerbung@Soorce.de

Soorce GmbH, Harrlachweg 2, 68163 Mannheim www.Soorce.de