



JUNIOR CONSULTANT / DELIVERY MANAGER (m/w/d)

Standort: Mannheim

Möchten Sie mit uns wachsen? Dann senden Sie uns Ihre Unterlagen

Ihre Aufgaben

- Kompetenter Ansprechpartner für Kunden und Experten bei der Besetzung von Projekten im Segment IT und Digital Marketing
- Auswählen und Vorstellen der besten IT-Spezialisten für offene Projekte bei bestehenden Kundenunternehmen
- Kundenbetreuung und aktives Beziehungsmanagement
- Sicherstellen der bestmöglichen Lösung für die Projektsituation des Kunden
- Vertragsverhandlung auf Kunden- und Expertenseite
- Als vertriebsaffin Persönlichkeit ist es Ihre Aufgabe, die Marktanteile der Arbeitnehmerüberlassung im Bereich IT & Marketing bei unseren Neu- und Bestandskunden auf- und auszubauen
- Als operativer Umsetzer betreuen Sie Aufträge bei potenziellen sowie bestehenden Kunden und sind von der Angebotserstellung über die Preisverhandlung bis zum Vertragsabschluss eigenverantwortlich tätig
- Als kompetenter Ansprechpartner beraten Sie Ihre Kunden individuell bei der Besetzung offener Vakanzen und bringen Kandidaten und Unternehmen erfolgreich zusammen
- Als erfolgreicher Beziehungsmanager entwickeln und nutzen Sie persönliche und virtuelle Kontakte und knüpfen mit diesen ein erfolgreiches Kunden- sowie Kandidatennetzwerk

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung idealerweise als Personaldienstleistungskaufmann (m/w/d) / ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise besitzen Sie erste Berufserfahrung in der Arbeitnehmerüberlassung
- Sie haben Freude am telefonischen Umgang mit Kunden und Kandidaten bzw. potenziellen Mitarbeitern
- Erfahrung / Interesse an Arbeitsrecht, Tarifrecht und dem Arbeitnehmerüberlassungsgesetz
- Sicherer Umgang mit Office- und CRM-Anwendungen
- Sicher in der Kommunikation per Telefon, E-Mail und MS-Teams
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse
- Eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise rundet Ihr Profil ab
- Erfahrung in den Segmenten IT oder Onlinemarketing sind von Vorteil, jedoch keine Voraussetzung



Was Soorce bietet

- Soorce ist die Anlaufstelle für Projektspezialisten in der Digitalisierung. Unser Konzept wird von namhaften Kunden konsequent angenommen - die Möglichkeiten mit uns zu wachsen sind enorm. Seit 2014 wächst Soorce jährlich mit hohen Zuwachsraten.
- Die Soorce wurde von erfahrenen Führungspersönlichkeiten der Recruiting Industry ins Leben gerufen. Unser Unternehmen hebt bewährte Industry Best Practices in die digitale Arbeitswelt. So bietet Soorce eine Plattform für individuelle Lebensentwürfe und hält für Neueinsteiger einzigartige Aufstiegschancen und Freiheiten in einem auf Wachstum ausgerichteten, agilen Umfeld bereit.
- Ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld mit hoher Verantwortung
- Festanstellung mit langfristiger Perspektive
- Ein Team mit Spaß am Erfolg
- Das Soorce Team arbeitet komplett CO2 neutral. Die CO2-Emissionen, die wir nicht vermeiden können, kompensieren wir mit VCS-zertifizierten Klimaprojekten. Dafür erstellen wir jedes Jahr eine CO2-Bilanz.

Das Soorce Team freut sich auf Ihre Bewerbung an die Emailadresse:
Bewerbung@Soorce.de